

# 超 節 税

## 決算対策ヒアリングシート



この1冊で一般的な決算対策の多くの部分がカバーできます。

全てがチェック項目になっているので、決算前には是非、チェックして下さい。

日本中央税理士法人  
株)日本中央会計事務所

東京都港区西新橋1-16-5 コニシビル4階

☎03-3539-3047 ✉ info@j-central.jp

ホームページ <http://www.77setsuzei.com>

### このヒアリングシート使用上のご注意

本書は税金の知識が無い方でも理解できるようになるべく平易に書いているため、税務の細かい要件までは「敢えて」書いておりません。そのため、節税を実行する場合には必ず弊社にご確認下さい。

ただし、税務上の要件を全て満たしていても、明らかな租税回避と認定された場合には、否認されることもありますので、ご注意下さい。

また、本書は一般的な中小企業を前提に作成しております。そのため、上場企業等の大企業で使う場合には金額が違うこともあります。この点に関してはご了承下さい。

それから、税務調査の重要事例30をまとめた「**税務調査の徹底対策ポイント**」(A4サイズで31ページ)も【無料】で下記サイトにて配布しております。ご覧下さい。

<http://www.zeimu-cyousa.com>

平成22年5月17日

日本中央税理士法人

株)日本中央会計事務所

## 売上・仕入編



### 質問1

売上の計上基準を検討したことがない。

#### YESなら

売上は、①出荷した日、②相手が検収した日、③相手が使用できることとなった日、④検針等により販売数量を確認した日等の中でその引渡しとして合理的であるものを採用できます。期末に納品済みでも、翌期の売上に計上した方が合理的である場合は、売上を計上する基準を変更しましょう。ただし、その後、継続して適用することが必要です。

### 質問2

期末に大きな売上が計上される可能性が高い。

#### YESなら

売上が計上される前に事業年度を一旦切り、決算期を変更しましょう。



### 質問3

売上割戻し（リベート）を支払っている会社である。

#### YESなら

「算定基準が契約等により相手に明示されている」、「売上割戻しの算定基準が社内で決定されている」等の要件を満たせば、支払い前のものでも経費として未払い計上できます。



#### 質問4

売上割戻しを支給せず、保証金として預かることができる。

#### YESなら

実際にお金を支給しなくても、売上割戻しとして経費に計上できる場合があります。この方法はお金が出ない節税のため、キャッシュフローが楽になります。また、先方に対する債権の保全も図れますので、今後の取引が安心です。

#### 質問5

仕入割戻し（リベート）をもらっている会社である。

#### YESなら

仕入割戻しは収益に計上しないで、仕入額、期末棚卸資産の額から控除しましょう。そうすると、利益が圧縮されます。

例：売価@150円、仕入@100円、仕入割戻し5%

当期 100個仕入、90個売上、期末棚卸 10個、

雑収入に計上		仕入と棚卸から控除	
売上	13,500円	売上	13,500円
仕入額	10,000円	仕入額	9,500円
期末棚卸	1,000円	期末棚卸	950円
粗利益	4,500円	粗利益	4,950円
雑収入	500円	雑収入	0円
<b>利益</b>	<b>5,000円</b>	<b>利益</b>	<b>4,950円</b>



#### 質問6

仕入れ、外注費等の経費の締め日が末日以外である。

#### YESなら

締め日の翌日から末日までの分を経費として未払い計上できます。例えば、仕入先等が20日締めの会社なら21日～末日までの分を経費として未払い計上できます。仕入先等に末日で締めてもらい、請求書を発行してもらいましょう。



## 給与編



### 質問7

従業員の給与の締め日が末日以外である。

#### YESなら

締め日の翌日から末日までの給与を経費として未払い計上できます。例えば、20日締め会社なら21日～末日までの給与を経費として未払い計上できます。ただし、役員報酬には日割り計算という考え方がないので、ここから除きます。

### 質問8

決算賞与（会社に利益が出た場合の特別賞与）を出す予定がある。

#### YESなら

期末日までに従業員に支給額を知らせ、期末日後1ヶ月以内に賞与を支給しましょう。決算で経費として未払い計上できません。

### 質問9

社会保険に加入している。

#### YESなら

社会保険料は当月分を翌月に支払うことが原則です。決算月の翌月に支払った社会保険料の会社負担分を経費として未払い計上しましょう。



### 質問10

退職しても問題のない役員がいる。

#### YESなら

役員退職金を支給しましょう。

退職金の原則的な計算方法は「最終の役員報酬月額×在任年数×功績倍率」です。役員退職金規程が無ければ、必ず作成しましょう。ただし、在任年数は従業員時代の年数とは通算できません。



### 質問11

取締役（常勤）から相談役、会長、監査役等（非常勤）になる人がいる。

#### YESなら

役員退職金の支給をしましょう。ただし、新しい役職に就任した後は以前の役員報酬の1/2以下にしなければなりません。

### 質問12

従業員から役員に昇格する人がいる。

#### YESなら

従業員として勤務した在籍年数に応じて、退職金を支給しましょう。退職金の計算基準は、他の従業員にも適用する退職金規程で計算した金額であれば、上限はありません。



### 質問13

役員報酬を増額したい。

#### YESなら

役員報酬の増額は株主総会等で決議します。ただし、期首から3ヶ月以内に改訂しなければなりません。

### 質問14

役員兼従業員の立場の人がいる。

#### YESなら

役員兼従業員に対して賞与を支給しましょう。賞与のうち従業員分としての金額は経費にできます。ただし、役員としての業務と従業員としての業務の区分を明確にすることが必要です。

### 質問15

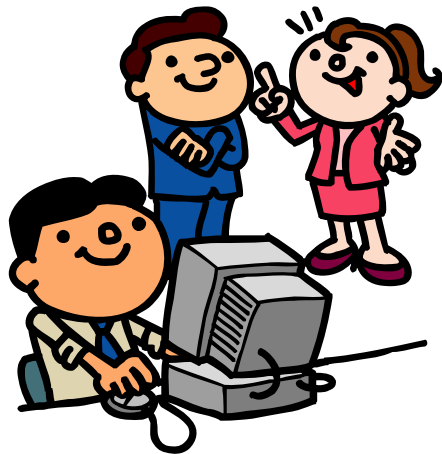
子会社がある。

#### YESなら

親会社から子会社へ転籍させましょう。親会社勤務分の退職金を支払うことができます。



## その他経費編



### 質問16

出張がある程度、多い会社である。

#### YESなら

出張旅費の規程を作成することより、役員、従業員に対して所得税等の課税対象にならない出張手当を支給することができます。

### 質問17

社員旅行を行う予定がある。

#### YESなら

全社員の半数以上が参加し、4泊5日以内、また1人あたりの金額が10万円程度の社員旅行であれば全額を経費として計上できます。



### 質問18

交際費をある程度は使う業種である。

#### YESなら

営業マン等に対する交際費枠を廃止し(交際費の精算はしない)、その相当額を給与に加算して支給しましょう。



### 質問19

何が交際費に計上されているかをチェックしていない。

#### YESなら

打ち合わせの費用は、1人5,000円までは会議費として計上できます。そのため、交際費の内容を見直し、会議費で処理できる経費まで交際費として処理していないかを確認しましょう。



### 質問20

金融機関等からの借入金に対して代表者が連帯保証人になっている。

#### YESなら

保証人となっている保証料を会社からもらいましょう。保証料の目安は借入額の1%です。ただし、雑所得になるので、確定申告が必要になります。

### 質問21

契約に基づいて継続的に支払っている経費（地代家賃、保険料等）がある。

#### YESなら

契約を交わした上で翌期に対応する前払費用を実際に今期中に支払えば、今期の費用として計上できます。ただし、来期以降も継続適用する必要があります。



### 質問22

人材の研修費用が、前2期の平均額よりも増加している。

#### YESなら

- ① 平均額よりも増加した金額×25%
- ② 当期の研修費用の額×平均額よりも増加した率(上限40%)×1/2
- ③ ①と②のいずれか大きい方の金額を法人税から控除できます。ただし、法人税の10%が限度です。

なお、これを適用する場合、研修費用の勘定科目を分けておくとう便利です。

### 質問23

不動産を購入して、多額の不動産取得税、登録免許税を支払った。

#### YESなら

不動産取得税、登録免許税は資産計上せずに、経費として計上しましょう。なお、資産を購入した時に支払った税金は関税以外は全て、経費にできます。

### 質問24

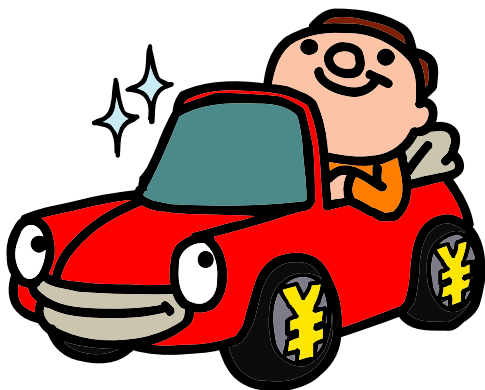
固定資産税、償却資産税の納付書がきているが、支払期限未到来のものがある。

#### YESなら

まだ支払期限が到来していない固定資産税、償却資産税も経費として未払い計上できます。



## 減価償却資産編



### 質問25

既に廃棄済み等の減価償却資産が帳簿に残っている。

#### YESなら

減価償却資産の明細（固定資産台帳等）をチェックして廃棄済みの資産は除却処理しましょう。

### 質問26

自動車等の減価償却資産を購入する予定がある。

#### YESなら

中古でも問題ないなら、中古の自動車等を購入すると減価償却費を多く計上できます。中古資産の減価償却費を計算するための耐用年数は「(法定耐用年数－経過年数)＋経過年数×20%」が一般的です。

### 質問27

今期は多額の修繕費がかかった。

#### YESなら

以前から所有している資産に対する原状回復のための費用であれば、金額の大小に関係なく修繕費として計上できます。

### 質問28

160万円以上の機械を購入した。

#### YESなら

取得価額の30%を追加で減価償却費として計上できます。または、取得価額の7%を法人税から控除できます。



### 質問29

パソコン、コピー機等の同じ種類の器具備品を合計額で120万円以上購入した。

#### YESなら

取得価額の30%を追加で減価償却費として計上できます。または、取得価額の7%を法人税から控除できます。

### 質問30

70万円以上のソフトウェアを導入した。

#### YESなら

取得価額の30%を追加で減価償却費として計上できます。または、取得価額の7%を法人税から控除できます。

### 質問31

卸売業、小売業、サービス業の会社が280万円以上の機械、または、120万円以上の器具備品を購入した。

#### YESなら

取得価額の30%を追加で減価償却費として計上できます。または、取得価額の7%を法人税から控除できます。

### 質問32

飲食業の会社が120万円以上の器具備品を購入した。

#### YESなら

取得価額の30%を追加で減価償却費として計上できます。または、取得価額の7%を法人税から控除できます。



### 質問33

70万円以上のサーバー用のオペレーティングシステムなどを導入した。

#### YESなら

取得価額の35%を追加で減価償却費として計上できます。または、取得価額の7%を法人税から控除できます。

### 質問34

その他特別償却などの対象となる減価償却資産を購入した。

#### YESなら

通常の減価償却費に追加して、より多く減価償却費が計上できます。または、一定の金額を法人税から控除できます。

### 質問35

大変忙しく、機械がフル稼働で通常の使用時間を超えている。

#### YESなら

「機械の1日当たりの超過使用時間×3.5%≥10%」であれば、通常の減価償却費に追加して、より多くの減価償却費を計上できます。

### 質問36

30万円未満の資産を減価償却資産に計上している。

#### YESなら

30万円未満の減価償却資産は、経費に計上しましょう。年間300万円までは経費になります。



### 質問37

同じフロアを数社でシェアしている。

#### YESなら

30万円を超える減価償却資産でも、数社で買って1社あたりの負担額が30万円未満になれば、一括して費用に計上できます。

### 質問38

既に未使用の減価償却資産があるが、解体費等の処分費用がかかるため、そのまま放置してある。

#### YESなら

帳簿価額からスクラップとしての引き取り価格を控除した残額を除却損として経費に計上しましょう。今後、通常の方法により使用する可能性が無い場合等は実際に処分しなくても、経費に計上できます。

### 質問39

1年以上遊休状態にあり、時価が帳簿価額よりも低くなった固定資産がある。

#### YESなら

時価と帳簿価額の差額を評価損として経費に計上しましょう。



### 質問40

本社ビル等の含み損のある不動産を所有している。

#### YESなら

その不動産を子会社等に売却して、含み損を損失として計上しましょう（100%グループ内での売却損は平成22年9月30日までしか計上できません）。

### 質問41

不動産を近々に購入する予定がある。

#### YESなら

消費税の計算期間を3ヶ月（または1ヶ月）にする特例を選択し、消費税の還付を早めに受けましょう。

### 質問42

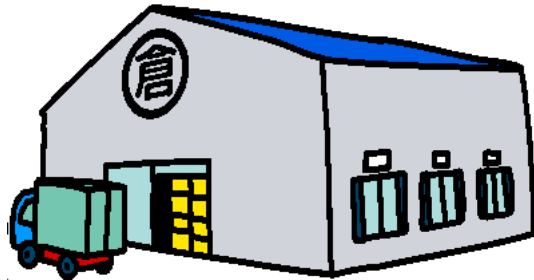
社長の自宅は社長の持ち家である。

#### YESなら

会社が社長から自宅を買取り、役員社宅として賃貸しましょう。その家の減価償却費、固定資産税、修繕費等を経費として計上できます。ただし、その家の立地、広さ等に合わせて社長から社宅賃料をもらわなければなりません。なお、社長が会社に自宅を売却すると、所得税等が発生する場合がありますので注意が必要です。



## 棚卸資産編



### 質問43

在庫の中に季節商品の売れ残り等のデッドストックがある。

### YESなら

在庫として残したままでも、商品（期末棚卸資産）の評価損を計上できます。また、実際に廃棄すれば、当然、商品廃棄損という経費を計上できます。

### パワーアップ

#### 節税対策の種類とは？

節税対策は4種類に分けることができます。

	税金の絶対額減少	税金支払を繰延べ
資金流出なし	①	②
資金流出あり	③	④

- ①お金が出ないで税金の絶対額を減らすため、全ての会社で必ず採用すべき節税対策です。
- ②最も見落としがちな節税対策ですが、全ての会社で必ず採用すべき対策です。つまり、お金が出ないで納税時期を延ばすため、納税資金を運用することを考えれば、全ての会社で有利な節税対策なのです。
- ③お金が出て税金の絶対額を減らす対策です。ただし、お金が出てくることにより、会社の資金繰りが詰まらないように気をつけましょう。
- ④お金が出て税金の納税時期を延ばす対策ですが、安易にこの対策を行うと結果的に損する場合が多い対策です。流出するお金の運用利回りと結果的に支払う税金を考慮した資金計画を必ず事前に作成して検討しましょう。



## 有価証券編



### 質問44

含み損のある上場（取引所の相場のある）有価証券がある。

#### YESなら

事業年度終了の時点における価額が帳簿価額のおおむね 50%以下で、かつ、近い将来に回復の見込みが無ければ、含み損の金額を評価損として経費に計上できます。

### 質問45

含み損のある非上場有価証券（上場有価証券以外）がある。

#### YESなら

発行法人の資産状態が著しく悪化し、その価額が帳簿価額のおおむね 50%以下であり、かつ、近い将来に回復の見込みが無ければ、含み損を評価損として経費に計上できます。

### パワーアップ

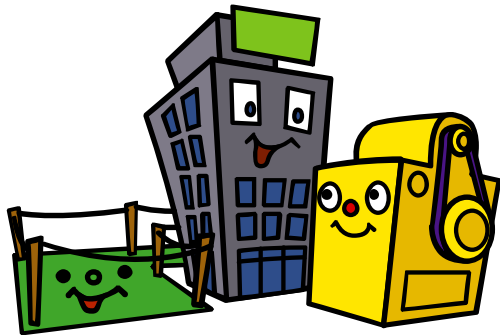
#### 非上場有価証券の評価方法は？

上場会社の株式は取引市場があるため、価格は明確です。しかし、非上場株式は取引市場もなく、一定の基準に従って評価を行わなければ、税務上否認されることとなりますので注意が必要です。

状況	評価方法
第三者との売買	お互いに合意した価額
相続発生時の財産評価額	財産評価基本通達に従った類似
贈与する場合の財産評価額	業種比準価額と純資産価額をベ
親族間で売買する場合の価額	ースに計算した価額



## その他資産編



### 質問46

含み損のあるゴルフ会員権がある。

#### YESなら

ゴルフ会員権取引業者を通じて売却しましょう。社長などの同族関係者に売却しても問題ありませんが、必ず会員権の名義は変更しましょう。



### 質問47

回収できる可能性が少ない不良債権がある。

#### YESなら

債権放棄の内容証明郵便を送る等の手続きを実行し、貸倒れとして処理しましょう。または、貸倒引当金の要件を見直し、債権額の50%、または100%を経費として計上しましょう。

### 質問48

テナントビルの保証金で返還されないことが確定しているものがある。

#### YESなら

保証金のうち返還されない金額は、繰延資産として計上しましょう。この繰延資産は賃貸借契約の期間、または5年間で経費に計上できます。



## 来期以降の決算に向けて



### 質問49

前期よりも業績が悪く、中間納税の負担が重い。

### YESなら

6ヶ月間で仮決算を行いましょ。当期に経過した6ヶ月間の実績を基に中間納税をすることができます。

### 質問50

役員報酬の額の決め方が曖昧だ。

### YESなら

これは社長の考え方次第ですが、会社にお金を残したい（増やしたい）のであれば、1年間事業を行って増やしたい預金の金額を決めましょ。今期に増えるお金は単純に考えれば、「税引後当期利益+減価償却費-返済した借入金の元本の金額」です。業績が一定という前提で、この金額が増やす希望額に届かなければ、役員報酬を減らしましょ。

### 質問51

高収益の部門がある。

### YESなら

新規会社を設立して、その会社にその高収益の部門を営業譲渡しましょ。資本金が1,000万円未満であれば、1期目、2期目は消費税の納税義務がありません。また、交際費の損金算入枠も2社分使えますし、その他にもメリットがあります。新会社に事業を渡し、1つの会社で受けることができる枠を最大限に活用しましょ。



## 質問52

高収益になる見込みの新規出店の予定がある。

### YESなら

資本金 1,000 万円未満の新会社で新規出店を行えば、1 期目、2 期目の消費税が免除されます。ただし、多額の設備投資により「1 期目に還付される消費税 > 2 期目に納付する消費税」になる見込みであれば、消費税の納税義務者を選択しましょう。消費税が還付されます。

## 質問53

毎期、赤字の 100% 子会社があるが、取引先や金融機関との関係上、清算できない。

### YESなら

連結納税制度を導入して、親会社の黒字と子会社の赤字を相殺しましょう。または、子会社を合併しましょう。



おわりに

いかがだったでしょうか。税理士が決算作業を行なう場合、横に節税チェックシートのものを置いて、作業をすすめることはまずありません。そのため、節税すべき項目がもれてしまうこともあるのです。だから、決算前にこれらの項目をチェックするだけでもそのモレを防ぐことができます。

もちろん、節税の全てをここでは書けませんが、是非、一通りのチェックをしてみてください。

それから、このレポートはあくまでも簡易版です。もっときちんと節税のことをお知りになりたい方は「絶対節税の裏技 77」をご覧ください。なお、単発の有料相談も随時、承っております（ご相談は [soudan@j-central.jp](mailto:soudan@j-central.jp) まで）。

「絶対節税の裏技 77」のご購入はこちらから  
<http://www.77setsuzei.com>

また、「税務調査の徹底対策ポイント」（A4サイズで31ページ）も【無料】配布しております。どうぞ、ご覧ください。

<http://www.zeimu-cyousa.com>

日本中央税理士法人 / 株式会社 日本中央会計事務所  
東京都港区西新橋 1-16-5 コニシビル 4階

☎ 03-3539-3047 ✉ [soudan@j-central.jp](mailto:soudan@j-central.jp)



最後に「絶対節税の裏技 77」をお読み頂いた方のお声をご覧ください。なお、現在の税法の改正前にご購入頂いた方も含まれておりますので、ご了承下さい。

大阪府豊中市 フジタ和光住宅株式会社 藤田 準 様

市販の節税に関する本には書かれていないつっこんだ内容も多く、実際の節税に役にたちそうです。確かに、購入金額の何倍〜何十倍は1回の決算で取り返せるでしょう。今後も新しい対策があればご教示いただきたいと思ひます。

東京都荒川区 税理士 荒尾 成利 様

全体的に、コンパクトに纏められていて、お客様へ提案する時の参考になりました。「交際費がある程度、必要な業種なら？」について、小生もこの方法を既に導入しておりますが、文中で、役員報酬を増やしても、結局はそれ以上に交際費を使ってしまう場合が多いという点が、非常に共感を持ちました。お客様へ交際費の減少（売上に結びつかない交際費はしない）を提案してきましたが、小生も同様な経験があります。粘り強く改善したいと思ひました（笑）。「帳簿に載っている減価償却資産が、現実にあるかチェックしていないなら？」について、小生も帳簿に載っている減価償却資産が、現実には無い経験があります。悩むのは、除却をする日の決定ですが、先生の著書で、小生と同じ解釈だったので、安心しました。なかなか、ここまで踏み込んで書く書籍がないので、非常に助かりました。最後に、非常に読みやすく、お客様への提案資料として参考になります。



節税についても4つのマトリックスに分けられており、節税の種類が一目で分かります。小生も同業者でありますがお客様へ無駄な税金は、払って欲しくはないので、先生のネタを少し拝借し、お客様から感謝されるサービスをしていきたいと思ひます。ありがとうございました。

福岡市中央区 スペックコンピュータ株式会社 永山 久 様

8月決算を控えて、いろいろと対策を打てそうな内容ですので、利用させていただきます。顧問税理士のアドバイスと合わせて、表、裏技の併せ技で節税を図ってみます。

福岡県福岡市 税理士 谷 和也 様

目次を常に持ち歩き、お客様への提案で見落とししている点がないかを確認しています。よくこれだけまとめていただけたと感謝しています。

横浜市戸塚区 金子 弘一 様

私は前に会計事務所に勤めていたので、節税のことは大体は分かっているつもりでした。ただ、この本を読んで、目からウロコが100枚ポロっと落ちる思いでした。本当に名著だと思ひます。今までに節税の本は10冊以上、読みましたが、ここまで書いてある本は1冊も無いですね。先生がギリギリまで書いたと告知されていた意味が本当によく分かります。これで、この値段は本当に安いと思ひます。1回の決算で100%ペイしますね。本当にありがとうございました。



愛知県岡崎市 坂 将典 様

自分は税理士事務所で勤務している一従業員です。「絶対節税の裏技77」の「Q9 役員報酬を増額するときの注意点は？」で紹介されている方法は、使わせていただきました。ありがとうございました。お客様で不動産業をやってみえるところがあるのですが、今期に入り、テナントがうまい具合に重なって入室してくれました。ただ、それによって、前期と比べ多額の納税が見込まれるなあとと思案することとなりました。期中で役員報酬を増額することはできないと認識しておりましたので、何らかの節税策を検討しておりました。しかしながら、ここに記載されていることによると、臨時株主総会を開催すれば、期中での増額も可能であるとされております。早速、この旨説明しまして、臨時の株主総会を開催してもらい、期中での役員報酬の増額に至りました。使えるものが発見できるというのは、非常に嬉しいです。尚、この期中の役員報酬増額は、社長様について行い、増額理由は、賃貸料収入増加の貢献によるものとして進めていきたいと考えております。目からウロコだったのが、会計期間の変更についての記載を読んだときです。自分が型にはまったモノの見方をしていたんだな、と否応なしに認識させられました。「裏技77」の「Q21 期末に大きな売上が計上される可能性が高いときは、どうしたらよいか？」の項目です。期末付近で利益が出てしまうなら、決算日を繰り上げてしまうといった大胆な発想。ハッとさせられました。また、この考え方が、一番利益の出る月を期首にもってくるという方法にもつながるのですね。これらの考え方には、いい意味でショックを



受けました。自分のお客様で、法人成りを希望している個人事業主の方には、この考え方を伝えています。自分の担当先が変わるごとに、まだ使っていない節税の裏技を使えることが多くなると思います。またそのためにも、この裏技を頭に叩き込んでおき、アンテナを張るごとく、該当しそうなものには食欲に突き進んでいきたいと考えております。また、この方法が使えましたっ！という報告ができるように精進していきます。直に、発想の転換という体験させていただき、本当にありがとうございました。

茨城県竜ヶ崎市 税理士 信野 正人 様

まず、「絶対節税の裏技77」のボリュームに圧倒されました。よくぞ、ここまでまとめあげられたというのが率直な感想です。節税について4種類に分類し、77項目について、どの節税に分類されるのが本当に分かりやすく書かれてあります。中には過激かなと思う部分もありますが、調査で否認される可能性や、これはしてはいけないということも書かれてあります。脱税ではなく、正しい節税（会社にお金を残すこと）をして、中小企業を元気にしよう！！という見田村さんの使命感が伝わってきます。4種類の分類とマニュアル化により、今、自分の会社がどういう節税をすべきか、又は、できるかがわかると思います。同業者（会計事務所）のチェック項目にもなると思いました。



東京都港区 ライフデザインジャパン 清光 勝則 様

ちまたには節税の本はごまんとあるが、これ程判りやすく、効果的な本に出会った事はありませんでした。内容が質問形式で、「お金が必要な節税について、税金の減少か、先送りにするのか」と「お金が不要な節税について、税金の減少か、先送りにするのか」とに分け、節税の種類が一目で判り、確認するときにとっても便利です。この本を読むと、やるべき節税方法を間違えていたり、節税ができていないばかりか、全く節税対策をしていなかったり会社が多いことに気付きました。この本を基によく理解し、正しい節税対策をすると、なんと会社に残る資金が増加することになり、この本の価値が、何倍、何十倍以上にアップすることは間違いありません。経理を全て公認会計士に丸投げしていたり、顧問税理士に任せっきりであった経営者のみなさんは一度、節税を最大限に提案しているか、確認してみるのは面白いと思います。納めるべき税金はきっちりと納め、会社に残す資金はきっちりと増やすことが確定できるのが、この「裏技77」です。私のお奨めです。

神奈川県川崎市 税理士 大原 政人 様

大変分かりやすく書かれており、参考になりました。

新潟県新潟市 新潟中央水産市場株式会社 西澤 裕之 様

知識を再整理し、新たな知識を吸収できた。



大阪府大阪市 株式会社サクセスプレナー 代表取締役 宮川 明 様

「節税の方法って、こんなにたくさんあるんだ!!」これがこのマニュアルを見た最初の感想でした。しかも、税金のことが分からない私にも分かるように書かれていますし、4種類に分類されているので、簡単に必要な情報を探すことができます。儲かっている会社、およびこれから儲かる予定の人は必見の内容ですね。

東京都渋谷区 株式会社経理がよくなる 代表取締役 税理士 児玉 尚彦 様

私も『中小企業の節税ガイドブック』(中央経済社)という本を出していますので、節税については少しうるさいつもりです。ハッキリ言って、この「絶対節税の裏技77」には、本としてはゼッタイ出版できないネタが書かれています。税務調査でもっとも微妙な、「いくらまでなら大丈夫」「どの程度なら否認されない」というところまで踏み込んで書かれているからです。この部分は、本屋さんで売っている本には絶対に書いてありません(私も出版するとき、編集者に削られました)。でも、そこが知りたい部分なんですよ。まさに節税のウラ本といえるでしょう。ここまで書いた見田村先生の勇気ある行動に、税理士として脱帽します。



神奈川県横浜市 株式会社ランドトリニティ 代表取締役 鈴木裕則 様

節税の知識がほとんどない私でも理解できました。節税ってもっと難しいものだと思っていましたが、素人でも簡単にできる節税が多いのですね。ありがとうございます。

東京都渋谷区 株式会社レグナ 斉藤智英 様

私は経理を担当していますが、この節税マニュアルで決算前にチェックしようと思います。また、節税が項目別にまとまっているので、使いやすいですね。

神奈川県横浜市 有限会社ファーストクリエイト 代表取締役 吉村創一 様

本当にありがとうございます。いい節税ができたことに感謝いたします。特に、節税を4種類に分けるということは非常に新鮮でした。今後もよろしくお願いします。

東京都大田区 さんたんだ会計 税理士 三反田豊 様

とても生々しい節税ネタが……。そこまで話していいの？と思ってしまいました。これを、読むのと読まないのでは会社の経営が全然変わってくると思います。必読です。おすすめします！



大阪府大阪市 今村仁税理士事務所 税理士 今村仁 様

これははっきり言って、節税の裏のウラまで網羅した冊子になっていると思います。そして結構生ナマしい現場の声までもが、書かれています。この小冊子を書かれているときに丁度お会いする機会がありましたが、見田村先生の目が充血していたのを覚えています。

力作ですね。

東京都千代田区 有限会社アクアコンサルティング 代表取締役 税理士 中川聡 様

とても興味深い内容で、さっそく自社のクライアントに向けて活用していきたいと思います。今まで利用していた節税方法も一部書いてあり、より自信を持ってプランニングできるようになりました。

埼玉県所沢市 有限会社はなまる企画 代表取締役 あらがみかずこ 様

とっても参考になりました。お金のことは苦手意識が強く、本を読むのもあまり気が進まないのですが、このレポートはすっごくわかりやすく、読みやすく、親切に作られているのがよくわかりました。これなら私でも逃げずにできそう。このレポートはすっごくわかりやすく、読みやすく、親切に作られているのがよくわかりました。



愛知県名古屋市 有限会社溝口メンタルセラピストオフィス  
代表取締役 溝口耕児 様

実は、買うべきか迷っていました。値段が29,800円だからです。でも、この節税マニュアルを買って良かったと思います。節税のことが非常にわかりやすく、素人の私でも理解できました。また、今まで聞いたことが無い節税も満載でビックリしました。節税のことは難しいですが、この本を読んでかなりすることが理解できました。この節税マニュアルの内容を顧問税理士の先生と相談しながら、実践していきたいと思います。確かに、1回の決算で十分に元が取れますね。ありがとうございました。

長野県長野市 田中 睦士 様

「絶対節税の裏技 77」読ませていただきました。私は経理関係でもなくただのサラリーマンですが思わず買ってしまいました。現実市販本では「これは節税できます」って感じのものが多く感じていましたが、こんな風に考えていて、こういう様に節税というのは行うのですという書き方で私などでも納得しました。いずれ会社を立ち上げていきたいとは思っていますので、良い勉強をさせていただきました。

神奈川県横浜市 税理士 佐藤 亜津子 様

「絶対節税の裏技 7 7」読ませていただきました。内容の濃いいわゆるグレーゾーンにもかなり言及した内容で大変勉強になりました。ありがとうございました。お客様に積極的に提案し

ていきたいと思います。

福岡県博多市 有限会社ライトニング 後藤 誠志 様

簡単明瞭で非常に分かりやすく、役立ちました。普通の税理士はこれをもったいぶって小出しにしているように思われます。脱税防止にも合法的な節税はもっと一般に開示すべきだと思います。

愛知県日進市 榊原正二 様

担当会計事務所からはまったくこのような話はありませんでした。本当に会社のことを考えてくれるのは誰なのかを考えさせられました。

東京都杉並区 野田ゆり 様

会社設立自体が節税目的だったのでこの情報はとても参考になった。とくに、消費税を払わないための子会社対策などが役に立ちそうです。

群馬県高崎市 税理士 小澤昌人 様

この本を読ませていただき、まず感心したのは、節税を4種類に分けてあることです。このような内容をこれまで口頭でなんとなく説明してきましたが、こう書くと体系的でわかりやすかったのかと目からウロコでした。節税にお金がかかるということの説明するまで知らない人は多いですね。これまでの書籍が節税できるというプラス面だけ強調し、マイナス面を書いて



いなかったことにも原因はあると思います。また、「本書の特徴」にあるように、「市販されている節税の本よりもかなりギリギリまでの内容」が書かれていて、先生の度胸に感心しました。出張手当等を見ても、グレーゾーンに対して具体的な金額が書いてありますし。この辺りは、どの事務所も独自の基準でやっていると思いますが、たたき台が出来たのではないのでしょうか。個人的な話ですが、もっと力を付けたら、グレーゾーンで税務署と喧嘩が出来るくらいになりたいと思います。現状は租税法律主義じゃないですもんね。自分の事務所については、節税が私個人の巧の技になっていた気がします。大きな会計事務所さんは標準化されたものを事務所内にお持ちなのかもしれませんが、自分の事務所では、いかに事務所全体で節税のノウハウを使えるようにするかが一つのテーマでした。この本をベースに、節税についても事務所内のレベルを平準化したいと考えています。最後に、先生がこの本をお書きになったことの意義について、私の見解を書かせていただきます。納税者がこの本を読むことにより、彼らのレベルが一段高くなり、我々はその一段高くなった納税者を相手に商売をしなければならなくなると思います。本来、経営者も税金や会計の勉強をするべきなのに、していなかったのも事実です。先生も書かれている通り、節税は専門知識の無い人にも出来るものが多いにもかかわらず、また、税理士がお客様の自立を妨げていたのも、ある意味で事実でしょう。これまで税理士は、知識が無い、いわば「素人」を相手に商売をしてきました。経営者が無知だったのは彼ら自身にも責任があるのですが、そのぬるま湯の中で、税理士も楽をして



いたとも言えましょう。そのくせ顧問料が上がらないとか言ったりして。しかし、どの業界でも消費者のプロ化現象は起こっています。税理士業界でも遅かれ早かれ、消費者＝納税者はプロ化するでしょうし、しなければなりません。岡本吏郎先生は『裏帳簿のススメ』等の著書の中で、会計事務所は何もわかっていないと書きました。児玉尚彦先生は、儲かる経理を訴え、経理合理化を推進しています。見田村先生は、節税を納税者に解放しました。これらを見ると、この業界にも地殻変動が起きつつあると感じています。この「真の」プロ化への流れは避けようが無いですよ。こうした流れに気づいて行動するか、見ない振りをするのか、はたまたまるで気づかないのか、税理士の選別が始まると考えています。私も不勉強を反省することが多いのですが、それでも中小企業の最も身近な立場からアドバイスをできるのは、税理士しかいないと思っています。先生は「節税を通じて、日本の中小企業を元気にする。これが税理士業に携わってきた私の今後の使命だと考えているからです。」と書かれました。私も、税理士業に携わる者として、中小企業を元気にすることは使命だと考えています。「中小企業の節税を考える会」に参加させていただきたいと考えたのも、以上のような理由からです。よろしくお願い申し上げます。末筆になりますが、先生の今後のご活躍を期待しております。



東京都大田区 有限会社 ファミリー共済システム 磯部史朗 様

目からウロコが落ちるような勢いで一気に読ませて頂きました。見田村先生の分かりやすく丁寧な筆致にまさに感動いたしました。今後も必要な税金を必要な分だけキッチリと納めて無駄の無いように経営したいと心が奮い立ちました。

大阪府大阪市 株式会社アークスペース 中井哲矢 様

当社の事業年度は2年となります。本屋でいろんな本を買いましたが、中々核心を突いた内容に出会えませんでした。この本は、金額は勿論、主観を含め書いて頂いて頂いているため、本当に参考になります。特に、交際費や出張旅費などの日常的な部分は、即実践できるものでしたし、経理の方法や、支払い手数料などの発想の転換にも驚きました。中でも、『期末に予想外の利益がでそうなら決算期を変えてしまえばいい』という発送には、とても驚かされました。現在はまだ、必要でない項目も沢山ありましたがいつも横に置き、不安になったときのバイブルにしたいと思っています。今後、また、出版された歳には、是非、お声がけ頂きたいと思います。本当にありがとうございました。

福岡県福岡市 有限会社愛信 古野啓介 様

大変参考にさせて頂きました。おかげさまで、具体的な節税方法を見出す事が出来、会社の運営も順調です。ありがとうございました。



中華人民共和国 香港特別行政区 恒明泉祥有限公司 福永靖文 様

弊社は、香港や中国に進出している（進出したい）企業を総合的にバックアップしております。このキャッチコピー「絶対節税の裏技77」を観た瞬間、発注ボタンをクリックしました。私達のクライアントは、香港や中国の日系現地法人が多く、香港の税制だけでは物事を大局的に見れない事も多々あります。この貴重な情報を参考にさせて頂きながら、香港や中国で活躍されている現地日系企業に適切な節税のアドバイスをさせて頂きたいと思っています。

大阪市西区 株式会社ブルースプラッシュ 福田和美 様

わかりやすく書かれているので理解しやすい。脱税ではなく、節税は必要なので参考にさせて頂きます。弊社に合うかどうかは顧問会計士の先生に相談したいと思います。顧問会計士の先生に具体的に相談できることができたということが最大のメリットです。

静岡県沼津市 有限会社アペックス 木村治司 様

なるほどと思えるところが多く、大変、勉強になりました。考えつきそうで考え付かないアイデアが多く含まれていて良かったです。



愛知県名古屋市 税理士 森本雄一 様

この本は大変読みやすく、会社を設立したばかりの創業者の方でも理解できる内容になっていると思います。また、これだけの内容まで踏み込んで書かれた本は、私の知る限りではありません。今後も見田村先生の活動に注目致します。

岐阜県高山市 株式会社プラスゲイン 今井正博 様

実践的で役立ちました。来期の決算が楽しみです。

京都府宇治市 株式会社ナンゴー 南郷真 様

内容が具体的で分かりやすい。項目別で見やすい。頭の中でぼんやりと考えていたことが、この本を読むことで再確認できる。

大阪府大阪市 税理士 島野卓治 様

この本を読むと解っている内容も多いのですが（会計事務所なので）、何より体系的にまとめられており、一般的な方にも理解して頂ける内容になっていることにびっくりしました。是非、顧問先への提案資料の参考にさせていただきます。

北海道札幌市 社会保険労務士 佐藤久美子 様

大変、参考になりました。いくつかの疑問点が解消されました。消費税編は特に参考になりました。今後、クライアント様との話題に活用させていただきます。

大阪府大阪市 株式会社マスターサービス 藤山拓也 様

お客様からの相談に対しても、満足して頂ける対応ができるようになった。非常に参考になりました。今後もドンドン活用していきます。

大阪府大阪市 ファイナンシャルプランナー 山本法生 様

この冊子を読んで「節税」の常識が変わりました。まさに、裏技と呼ぶにふさわしい節税方法の連続で、「こんなすごい事まで書いてあるんだ」と唸りながらも一気に読んでしまいました。ここまで突っ込んだ具体的な事を書けるというのは、やはり、今までの実績と経験が裏付けとしてあるからだという見田村先生の自信を冊子から感じました。正しい節税方法（中には過激なものもありますが（笑））を伝えて、中小企業を元気にしたいという使命感は、私と通ずるものがあります。節税で悩んでいるならば、迷わずお勧めできる一冊です。こういった本当に使える節税方法は、実際に効果が出る程ものこそなかなか一般に公開しにくいものです。しかし、この冊子はそんな事はおかまいなしです！見事という他ありません。

神奈川県横浜市 株式会社山仁コーポレーション 吉田隆英 様

文章がテンポ良く、非常に読みやすかった。役員報酬や交際費の扱いなど、普段、扱いに迷う部分に具体的な目安が示されているので、経理処理が楽になるであろう。



東京都中央区 税理士 立野晴朗 様

“裏技”と銘打っているが、実は見田村先生の実務を通じて“裏打ち”された“間合い”の取り方の教本である、というのが率直な感想です。まさに節税の“真打ち”登場！といったところでしょう。税務の現場の最前線を走り続けているからこそその貴重なエッセンスを使って、利用者の節税レベルが高められていくことが期待されます。

熊本県熊本市 有限会社地域ネットジャパン 坂梨貴士 様

この本を読んで思ったことは、今までありきたりの節税法しか聞いてなかったんだと気付きました。今まで無理だとあきらめていた節税が可能であることがわかり、喜んでおります。是非、第二弾、三弾を作成してください。ありがとうございました。

熊本県熊本市 江浦誠 様

全てが分かりやすく、一気に読んでしまいました。何より

	税金が減少する節税 3 ※	税金を先送りにする 節税 ※ 4
お金が必要な節税 ※ 1		
お金が不要な節税 ※ 2		

この考え方が私にとっての大ヒットでした。



茨城県茨城市 有限会社エステートSHIN 森本和弘 様

まだ読み終わったところで、実際に活用できていませんが、知らないことも多々ありました。次の決算で実行してみようと思います。

栃木県芳賀郡 有限会社パルティール 野澤賢二 様

弊社は従業員2人の小さな会社ですので、適用項目が少なかったですが、今後、会社が大きくなったときに適用できる項目がたくさんありました。また、今回の決算で、この書籍分以上の節税ができました。

愛知県名古屋市 税理士 加藤厚 様

節税の本は世の中にたくさん出版されていますが、一般の人が本当に理解できるように書かれているものはほとんどありませんでした。でも、この本は違います。どんなに税金のことが苦手な人でも非常に分かりやすく解説されています。私はこの本を使ってお客様に節税方法を勧めていきたいと思います。

京都府宮津市 有限会社円但商事 行待充裕 様

とても内容が深く参考になりました。現在も内容を何回も読み返しております。内容を整理して当社の社長へ提言していきたいと思います。ありがとうございました。



福島県会津若松市 株式会社マルオ 大須賀祐 様

正直、驚愕しました。見田村先生、本当にここまで書いていいんですか？税理士さんというとイメージ的に税務署寄りの人が多いと思っていました。しかし、この本はそんな私の偏見を見事に裏切ってくれました。目からウロコの節税技にただただ驚くばかりです。とりわけ具体的な数字を例示するあたりは「先生、大丈夫ですか？」と思わず言ってしまいました。私も土業の一人として資格剥奪の危険もかえりみず、ここまで書かれた先生の勇気と熱意に敬意を表します。

大阪府堺市 株式会社アセンティア 今田信宏 様

当方は不動産業ですが、出張が多く、出張規程などすぐにでも実践できる節税項目があり、これだけでも十二分な価値がありました。当方の顧問税理士は不動産専門のため、得手・不得手の違いが大きく、このようなセカンドオピニオンのアドバイスは大変ありがたくおもいます。ありがとうございました。

東京都中央区 株式会社アンス 松村盛子 様

とても分かりやすく書いてあるので、大変勉強になりました。特に、「同族会社の社長の給与に対する給与所得控除の損金不算入」対策は、現在100%の同族会社なので、とても参考になりました。いい本に巡り会えて良かった！！

埼玉県熊谷市 小野澤会計事務所 小野澤克則 様

仕事柄、節税の本は何冊か持っていますが、それは必要な時に必要な項目だけを選んで利用するものでした。しかし、この本に関しては全部を一気読み。同じQ&A方式でありながら大変分かりやすい節税の読み物といった感じです。今後も先生の節税「技」に期待大です。

「絶対節税の裏技77」の具体的な内容の一部は下記の通りです。

- 1年間の途中で役員報酬を増減させても、税務署に否認されない節税方法とは？
- 税務調査で役員報酬以外の経済的利益を指摘【は】されても、否認【は】されない節税方法とは？
- 期末の売上を合法的に翌期に先送りする節税方法とは？
- 役員に定額でない賞与を払って節税する節税方法とは？
- 合法的に交際費を減らす節税方法とは？
- 翌期の経費を今期の経費にする節税方法とは？
- 期末に残っているものを棚卸ししないで、経費にする節税方法とは？
- 過去の繰越欠損金を最も有効に使う節税方法とは？

ご購入は

<http://www.77setsuzei.com>

